



新しい時代の問題、マーケティングを使って解決します！

オクムラ経営コンサルティングオフィス ニュースレター

Ver.4 第72号

「大金持ちをランチに誘え！」を読みました！



皆さんお元気でしょうか。6月となりましたが、大阪は緊急事態宣言の延長中です(苦笑)。さて、今月は、「大金持ちをランチに誘え！」(東洋経済新報社、¥1,650、ダン・ケネディ著、枝廣淳子訳)をご紹介します！

本書のサブタイトルの中にある「大量行動の原則」というキーワード。これが本書の骨子になります。つまり、「思考」よりも「行動」することの重要性を「これでもか、これでもか」という勢いで示してくれるのです。なので、中国武漢ウィルスによって、なんとも言えない不条理・不合理を感じて、気持ちが滅入っている方にお薦めします。逆に、こんな状況であっても、新しいことにチャレンジする構想を持っている方にも読んでほしいです。

さて、第2章は「自分の人生を生きる奇跡の公式」です。すごく大袈裟な看板ですね(笑)。その一部をご紹介しますと…。その公式とは…『人生の手綱を握ること＝責任を引き受けること 責任＝人生の手綱』 誰もがもっと人生の手綱を握りたいと願っている。私生活や仕事、お金やその他の目標など、人生から得たいと思うものすべてをずらりと並べてみるとよい。それらを煮詰めて、たったひとつのかけがえのない目標にしたとしたら、それは『もっと自分で人生の手綱を握りたい』となるはずだ。(P55) なるほど、よくわかります！

さらに、第11章は「行動の最大化こそが最大の成功を生む」で、その中であるクリニックの事例をご紹介します。S先生が自分のやり方を詳しく説明するセミナーをするようになったのである。～中略～ どの医師もS先生に同じ質問をぶつけた。『どうしたら、毎月〇〇人もの新患が来てくれるでしょうか？』～中略～ その数字は違うにせよ、質問はいつも同じだった。そして、S先生の答えも同じだった。『私は、30人の新しい患者さんに来てもらうひとつのやり方は知りませんが、一人の新しい患者さんに来てもらう方法を30通りは知っています。そして私は、その30通りをすべて実行するのです。』(P181) 30通りですか、スゴイですね！

著者はアメリカで有名なマーケティングコンサルタントであり、講演家です。特にダイレクトマーケティングの分野で豊富な実績を持ち、街の中小企業からグローバル展開する大企業まで、幅広い顧客に対応しています。ただ、残念なことに既にお亡くなりになっています。

本書の翻訳者は、冒頭でこう書いています。「この本は、コンサルタントとして、また著者として名だたるダン・ケネディ氏が、自分のセミナーやコースでテキストとして用いている知る人ぞ知る名著なのである。言ってみれば、高額セミナーの受講者だけが読める、選ばれし者のための書なのである。半信半疑ながら本を受け取った私の気持ちは、読み始めると、あっという間に一変した。『これはすごいや。すごく参考になる！この指南書に従えば、何のプロにだってなれるし、どんな難局だって乗り切ることができる』と思ったのだ。ということで、本書を買う買わないは、あなた次第です(笑)！

オクムラ経営コンサルティングオフィス ニュースレター編集部

発行人 奥村政治

〒571-0047 大阪府門真市栄町6番9号 門真プラザ610号

発行日 2021年6月1日

TEL06-6991-9627

Email: info@1project-support.com

https://1project-support.com

Copyright 2021 オクムラ経営コンサルティングオフィス all rights reserved