



## 特許庁から商標登録証が届きました！



皆さま、お元気ですか？ いよいよ6月に突入します。月末になると、2016年の上半期が終了します。時間が早く感じる今日この頃です。さて、5月18日の夜に帰宅するとA4の書類が入る郵便物が届いていました。封筒には「特許庁」と「登録証在中」と記載されています。これを見て、開封する前に中身がわかってしまいました(笑)。

**当オフィスのコンサルティング名称である「ベネフィット営業」が商標として特許庁に正式登録されました。**このような賞状をもらうのは久々になりますので、眺めながらニヤニヤしています。嬉しさと同時に、事務所代表として「覚悟」と「責任」が明確になりました。改めて、お客様に役立つコンサルティングを行うことを誓いました。せつかくもらった商標登録証ですから、額縁に入れて飾っておくことにします！



## 「ケタ違いに稼ぐ人はなぜ、すぐやらないのか？」を読みました！



今回ご紹介する本は、「ケタ違いに稼ぐ人はなぜ、すぐやらないのか？ (青春出版社、¥1,512、白井由妃著)」です。同じ出版社で出している「結局、すぐやる人がすべてを手に入れる」という本が、いま売れているみたいです。アマゾンで検索すると「すぐやる系」の本はたくさんありますね。こうした「すぐやる系」の本は読まなくても何となく論旨展開が予想できます。だから買って読もうとは思いませんね。しかし、「すぐやらない」というキャッチを見て「何が書いているのか？」と考え、興味が出てきたのです。

「万しか稼げない人は『〇〇〇〇〇〇』して、億を稼ぐ人は『□□□□□』する」というようなパターンで、著者が接した1,000人以上の1億円プレーヤー(社長)の共通項が書かれています。ベタな内容もありますので、人によっては嫌悪感を持つかもしれません。僕の場合、能力のある社長の思考と行動が分かり、勉強になりました。

気になったところは「万しか稼げない人は『即断即決』し、億を稼ぐ人は『腑に落ちるまで待つ』(P36)」。それと「万しか稼げない人は『失敗談を避け』、億を稼ぐ人は『失敗談をさらけ出す』(P104)」ですね。**本書を貫くコンセプトは「頭ではなく、腹で考える」ということ。腹？と思った方は、是非読んでみてください。**僕も「奥ちゃん」ではなく「億ちゃん」と呼ばれるように頑張ってみます(笑)！